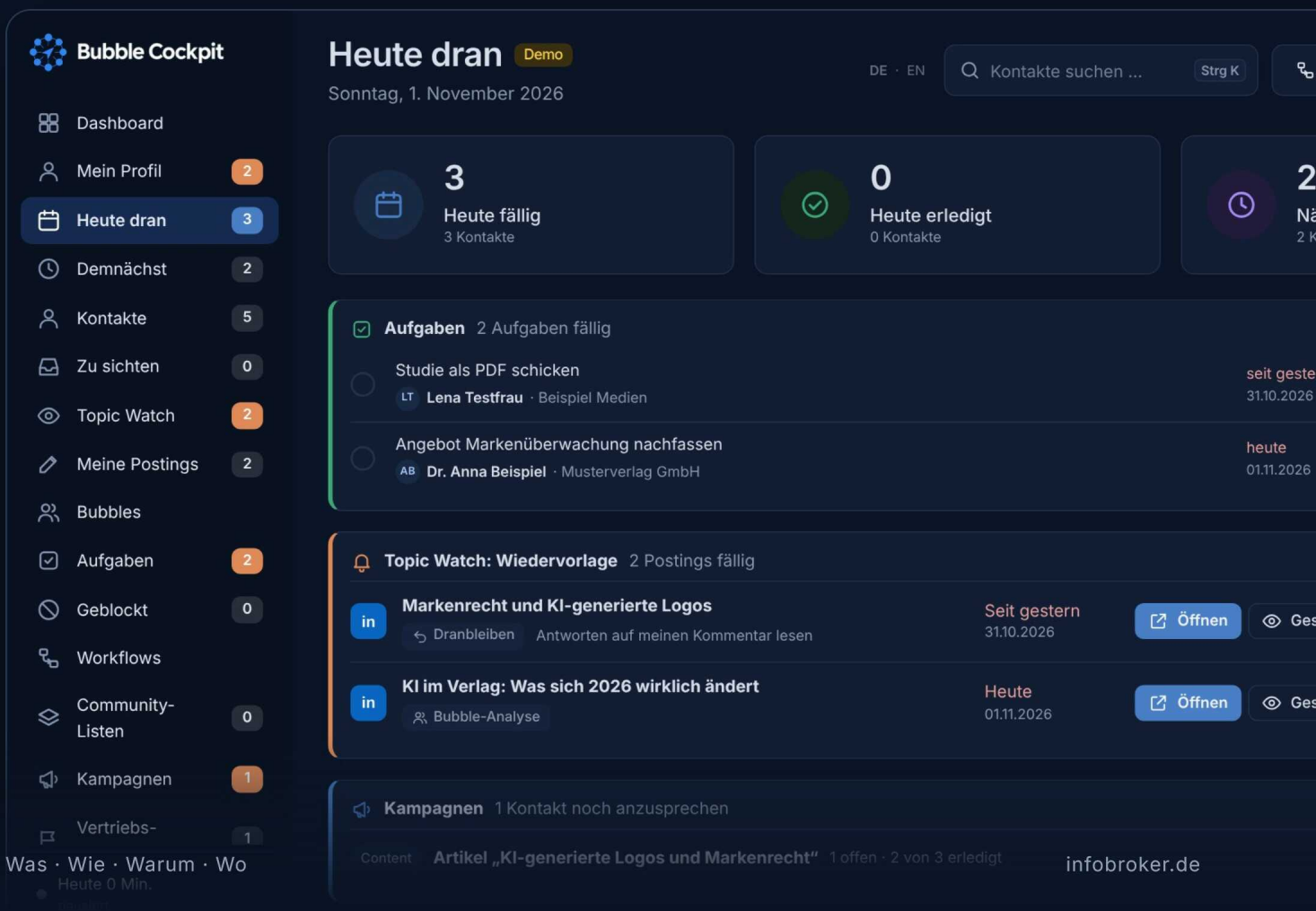
ERSTE ORIENTIERUNG

Vernetzung mit Richtung.

Das Bubble Cockpit führt Ihre Kontakte auf LinkedIn und weiteren Kanälen an einem Ort: wen Sie heute ansprechen, wer sich bei Ihnen meldet und welche Gruppe gerade Aufmerksamkeit braucht.



Was ist das Bubble Cockpit?

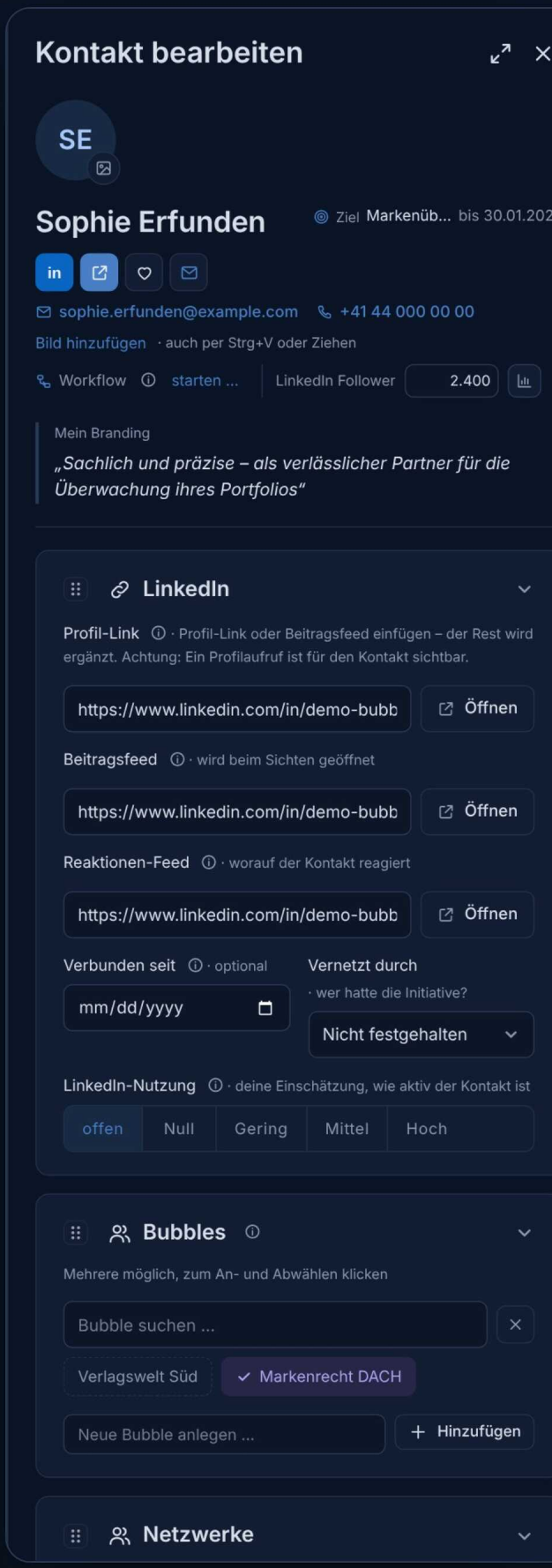
Ein Arbeitsplatz für Ihr berufliches Netzwerk. Es läuft im Browser und sammelt an einem Ort, was sonst über Profile, Notizzettel und Tabellen verstreut ist: Ihre Kontakte, deren Beiträge, Ihre eigenen Postings und jeden Austausch.

Kontakte ordnen Sie in **Bubbles**: Gruppen von Menschen, die für Sie zusammengehören, etwa Kanzleien, Verlage oder Ihre Kunden. Für jede Bubble sehen Sie, ob sie gepflegt wird und ob etwas zurückkommt.

1 **Kontakte pflegen**
Eine Karte je Person mit Verlauf, Ziel, Notiz und Kanälen.

2 **Beiträge beobachten**
Topic Watch merkt sich Postings, auf die Sie zurückkommen wollen.

3 **Sichtbarkeit planen**
Eigene Postings, Kampagnen und Vertriebs-Anlässe im Takt.



Die Kontakt-Karte: alles zu einer Person, von Bubble bis Strategie.

Netzwerke scheitern selten am Willen. Sie scheitern am Überblick.

Wer auf LinkedIn sichtbar sein will, führt Hunderte Beziehungen gleichzeitig. Ohne System bleibt Wichtiges liegen: die Antwort, die noch aussteht, der Kontakt, der seit Wochen still ist, die Gruppe, die langsam abkühlt.

OHNE SYSTEM	MIT DEM BUBBLE COCKPIT
Man reagiert auf das, was der Feed gerade zeigt.	„Heute dran“ nennt die Kontakte, die heute an der Reihe sind, gleichmäßig verteilt.
Rückmeldungen gehen im Posteingang unter.	„Meine Bubble“ zeigt jedes Signal an Sie, und was noch unbeantwortet ist.
Ob eine Zielgruppe gepflegt wird, bleibt ein Gefühl.	Jede Bubble trägt einen Status: lebendig, ruhig oder kalt.
Wissen über Personen steckt im Kopf oder in Tabellen.	Eine Karte je Kontakt: Verlauf, Ziel, Strategie, Netzwerk.
Vertriebschancen werden zu spät erkannt.	Vertriebs-Anlässe und Kampagnen führen vom Kontakt zum Gespräch.

Nicht mehr Kontakte. Die richtigen, zur richtigen Zeit.

Ein klarer Takt für jeden Tag.

Vier Schritte, die sich wiederholen. Das Cockpit plant mit, damit Sie sich auf die Gespräche konzentrieren.

01

Sichten

Neue Kontakte kommen per Import oder von Hand. Sie landen zuerst in „Zu sichten".

02

Einordnen

Bubbles und Produkte zuordnen, „Fertig". Das Cockpit plant den Kontakt ein.

03

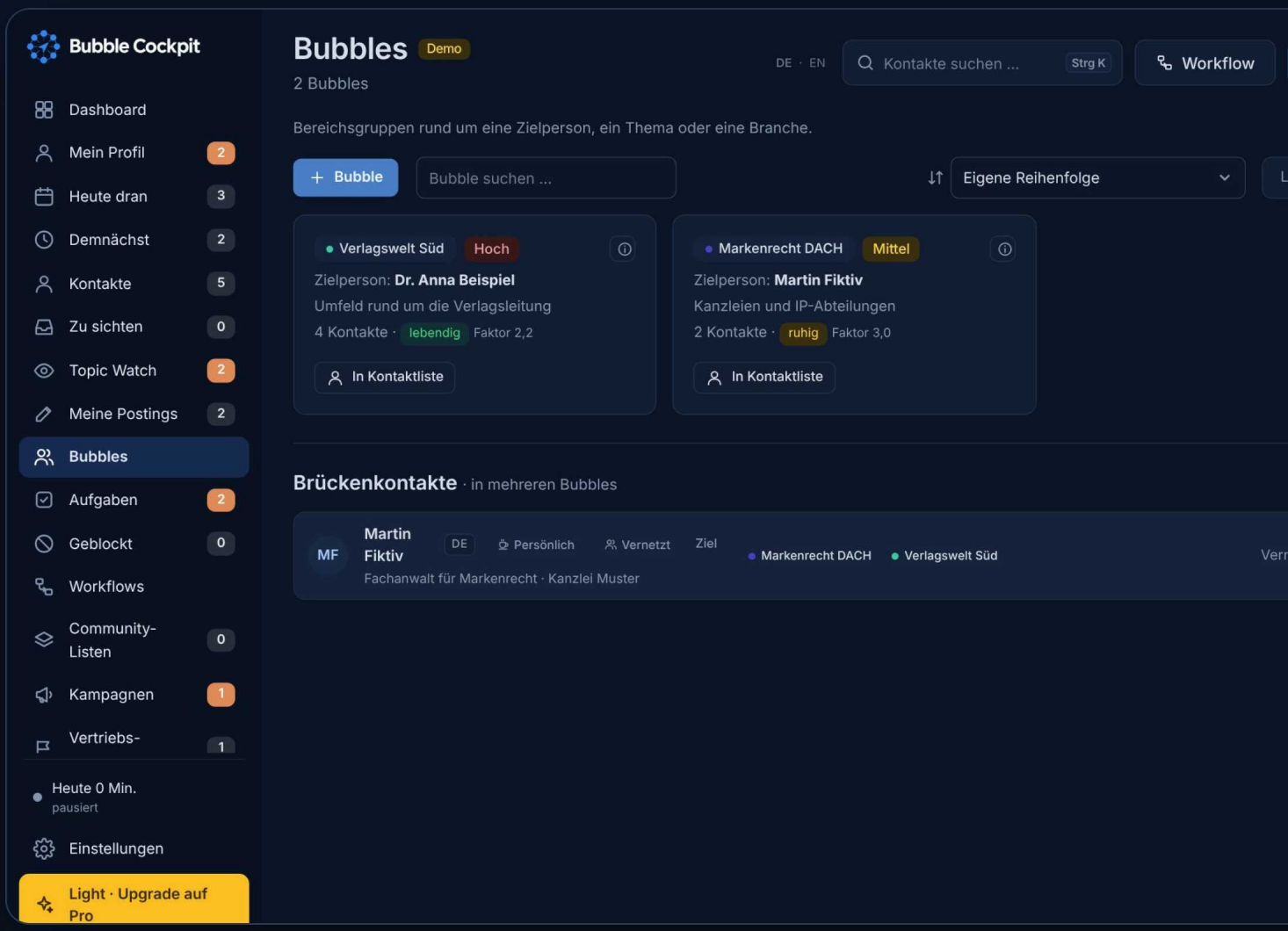
Heute dran

Die Tagesliste zeigt, wer heute an der Reihe ist, mit Aufgaben und Wiedervorlagen.

04

Festhalten

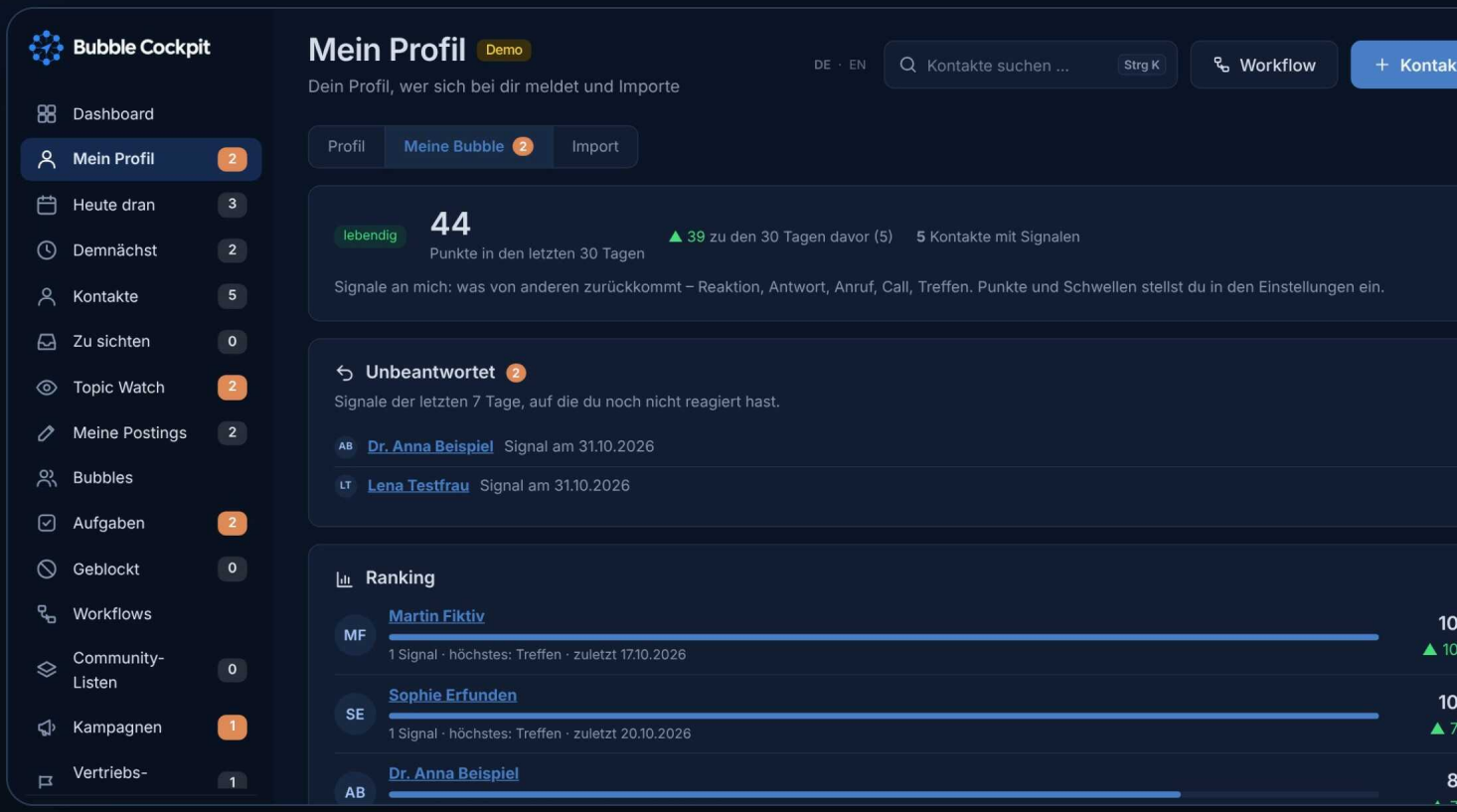
Like, Kommentar, Nachricht, Call: ein Klick, und der nächste Termin steht.



Bubbles als Karten: Gruppen mit Status, Faktor und Ziel auf einen Blick. Vernetzung mit Richtung.

Sehen, was zurückkommt.

Jede Reaktion, Antwort, jeder Anruf und jedes Treffen ist ein Signal und zählt Punkte. So wird sichtbar, wer auf Sie zugeht, wer neu dazukommt und wer abkühlt.



Meine Bubble

Temperatur, Ranking, Aufsteiger und eine Liste „Unbeantwortet“: Signale der letzten Tage, auf die Sie noch nicht reagiert haben.

Netzwerke

Wer bewegt sich um eine Person? Kollegen, Mandanten, Empfehler, mit Rolle, Temperatur des Umfelds und Knotenpunkten.



Vernetzung mit Richtung.

Vom Kontakt zum Auftrag.

Sechs Bausteine, die ineinandergreifen. Sie nutzen, was Sie brauchen; der Rest bleibt im Hintergrund.

Fokus

„Heute dran“ verteilt die Pflege gleichmäßig. Kein Kontakt fällt durch.

Überblick

Bubbles mit Status und Faktor zeigen, wo Ihr Netzwerk lebt und wo es abkühlt.

Resonanz

Signale mit Punkten machen Wirkung messbar, statt sie zu schätzen.

Vertrieb

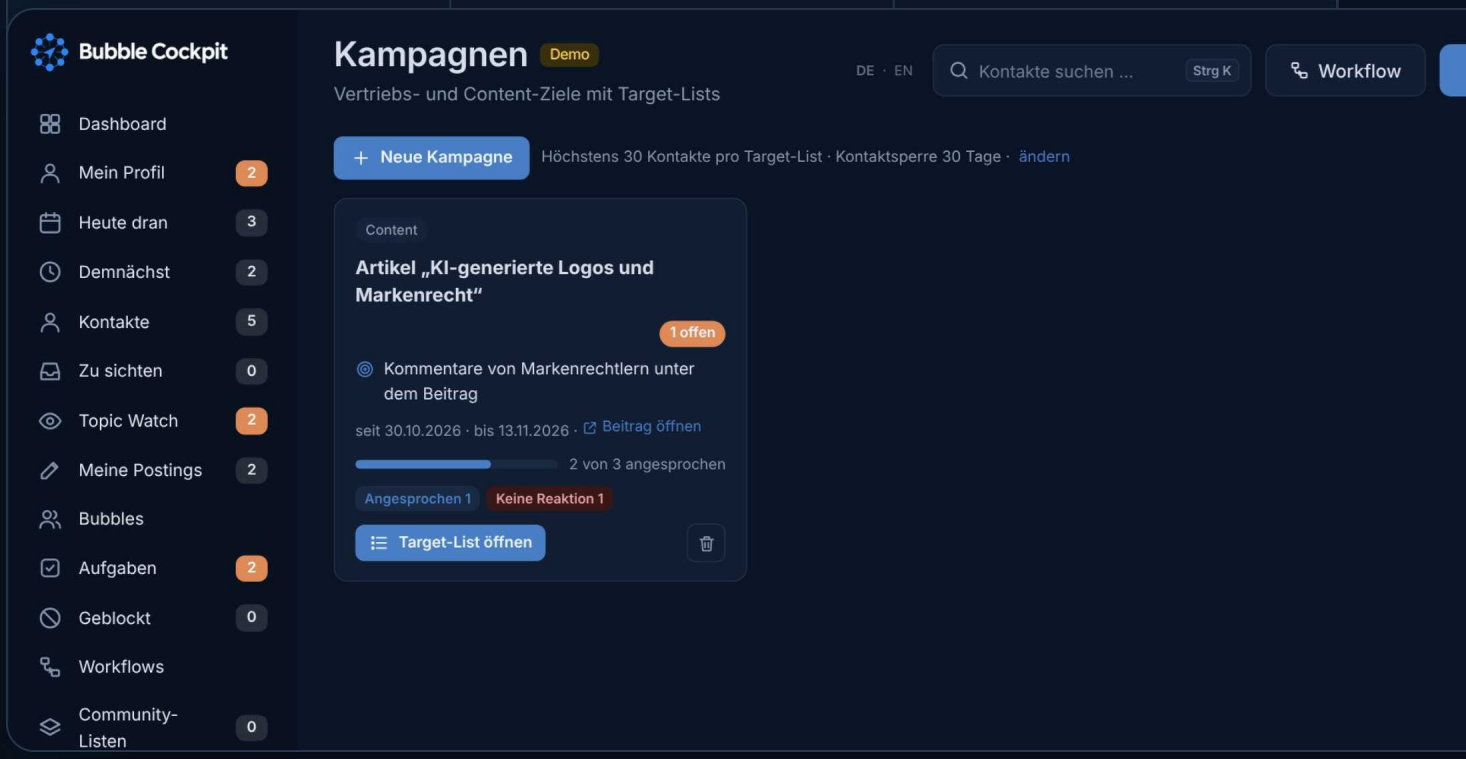
Kampagnen mit Target-List und Vertriebs-Anlässe führen bis zum Ergebnis.

KI, Ihre Wahl

Fertige Anweisungen mit Kontaktdaten für die KI, die Sie selbst nutzen.

Rückblick

Wochenrückblick und Monatsstatistik fassen Zeit, Kontakte und Signale zusammen.



Kampagnen: Zielgruppe, Status und nächster Schritt je Kontakt.

Vernetzung mit Richtung.

Im Browser. Ihre Daten bleiben bei Ihnen.

ARBEITSPLATZ	Das Cockpit läuft im Browser, in Chrome oder Edge. Es gibt nichts zu installieren.
DATENHALTUNG	Kontakte, Notizen und Verläufe liegen in einem Ordner auf Ihrem Rechner, den Sie selbst wählen. Kein Server speichert Ihre Kontaktdaten.
KANÄLE	LinkedIn im Mittelpunkt, dazu Instagram, YouTube, Facebook, Pinterest, Threads und Ihre Webseite.
EINSTIEG	Ein Demo-Modus mit Beispieldaten zeigt alles, bevor Sie eigene Kontakte anlegen. Kontakte übernehmen Sie aus dem LinkedIn-Datenexport.
LIZENZ	Light zum Kennenlernen, Pro für die volle Nutzung. Ein Schlüssel gilt für zwei Geräte, etwa PC und Notebook. Englische Version über infobrokerworld.com.

0
Installationen. Ein Browser genügt.

2
Geräte je Lizenzschlüssel.

1
Ordner, der Ihnen gehört.



IHR ANSPRECHPARTNER

Michael Klems

Informationsprofi mit über 30 Jahren Erfahrung, Inhaber von infobroker.de. Das Bubble Cockpit ist aus der eigenen Praxis entstanden: als Werkzeug, um ein berufliches Netzwerk mit Plan statt mit Zufall zu führen.

Datenbank Informationsdienst

Michael Klems

Hindelanger Str. 35

87527 Sonthofen (Allgäu)

Telefon	08321-780.77.99
Fax	08321-80.54.256
E-Mail	info@infobroker.de
Web	infobroker.de

Bubble Cockpit

Vernetzung mit Richtung.